



## OPTIMISER LA REUSSITE DE VOTRE ORGANISME

INTER/INTRA

### OBJECTIFS

- Connaître les règles administratives et fiscales d'un organisme de formation
- Maîtriser les différents dispositifs de formation et ses financements
- Connaître les pratiques de l'imputabilité par secteur d'activité
- Etre à même de développer les éléments de la réussite de votre organisme

### PROGRAMME

#### Le cadre réglementaire de la formation

- . Les fondements et les évolutions juridiques depuis la loi 2004
- . OPCA et organismes de formation
- . Définition juridique d'une action de formation
- . Le référencement des organismes (liste.gouv / Centre Inffo)

#### Les obligations administratives

- . Déclaration d'activité
- . Les documents de formation

#### Les obligations commerciales et logistiques

- . Connaître la réglementation de la publicité des organismes
- . Concurrence et transparence — fixation des prix (comment et jusqu'où)
- . La contractualisation de la vente de formation
- . Le suivi des clients après la formation (le SAV de la formation)

#### Les obligations sociales et fiscales

- . Les critères d'imputabilité au regard des différents secteurs d'activité (actions de DIF, professionnalisation,...)

#### Les obligations budgétaires

- . Les différents dispositifs financiers
- . Comment se différencier de la concurrence
- . Connaître les nouvelles enveloppes budgétaires et adapter son prix

### PUBLIC CONCERNE

Gestionnaire de centre, Responsable commercial, Commercial

### METHODE PEDAGOGIQUE

Basées essentiellement sur des études de cas pratiques, elles favorisent les échanges entre les participants.

Les stagiaires sont invités à travailler sur leurs documents et problématiques propres

**DUREE**  
7 heures

Document délivré : Attestation de fin de formation

Nombre de participants : 10 à 12 personnes au maximum

VOTRE FORMATEUR : Kéro Formation sélectionnera un formateur en fonction de votre région et de notre planning

